



**ASPECT
AQUITAINE**
Confiance Exigence Alternance

BAC PRO

Technicien Conseil Vente Univers Jardinier

Par apprentissage (niveau 4)



**A
P
P
R
E
N
T
I
S
S
A
G
E**



Condition d'Admission et modalités d'accès:

Conditions d'admission :

Etude de dossier de candidature
Test de positionnement
Contrat d'apprentissage

Pré requis :

Après une 2nde, une 1^{ère} ou un CAP
Reconversion professionnelle

Age mini : Avoir 16 ans

Age maxi : Signature du contrat d'apprentissage
avant 30 ans et au delà sous certaines conditions

Métiers visés et débouchés:

- ❖Vendeur(se) conseil en jardinerie
- ❖Vendeur(se) de végétaux
- ❖Vendeur(se) en matériel de jardin
- ❖Vendeur(se) pépiniériste
- ❖Animateur / Animatrice de vente
- ❖Technicien(ne) spécialisé(e)

Organisation et statut de la formation:

- 675 heures par an en centre de formation dès la classe de 1^{ère} et en classe de terminale
- Formation sous statut apprenti: le temps de travail est de 35 heures en entreprise et 35 heures en centre de formation.

Grille de salaire des apprentis:



Possibilité de valider un ou des blocs de compétences



Formation prise en charge par l'OPCO de référence
Aide à l'hébergement et à la restauration



Formation accessible aux personnes en situation de handicap

Objectifs de la formation:

Obtenir un diplôme de niveau 4 en même temps qu'une expérience professionnelle solide ▪ Acquérir des connaissances et des compétences dans la gestion des produits, l'animation d'un point de vente, les techniques de vente en jardinerie ▪ Former des vendeurs conseils à double compétence : maîtrise des techniques générales de la vente et spécialiste de la vente de produits de l'univers jardinerie. Le Bac pro par apprentissage, permet la poursuite d'études, notamment en BTS.

Contenu pédagogique:

- ❖ Formation générale : • Français • Education socioculturelle • Documentation • Histoire géographie • Langue étrangère • EPS • Mathématiques • Biologie écologie • Physique chimie • Informatique
- ❖ Formation technique : • Agroéquipement • Sciences et techniques horticoles • Reconnaissance des végétaux • Mercatique • Techniques de vente • Sciences économiques • Gestion commerciale de l'espace de vente • Sciences et techniques des équipements et fournitures
- ❖ Evaluation/Examen:
Contrôle en cours de formation (60%)
Epreuves terminales (40 %)

Les + de la formation

- ✓ Une pédagogie favorisant la mise en situation professionnelle
- ✓ Partenariat avec les professionnels du secteur
Travaux pratiques réalisés sur les points de vente
- ✓ L'habilitation certiphyto
- ✓ La formation Sauveteur Secouriste du Travail (SST)
- ✓ Un internat pour tous



UFA - LYCEE AGRICOLE PRIVE SAINT CLEMENT, CUDOS

Contact : Mme SEBAT – Mail: contact@saintclement.com – Tel: 05 56 25 42 87

www.saintclement.com

